

Sales Manager (m/w/d)

 Eberhard AG Automations- und Montagetechnik, Schlierbach

 Vollzeit

Jetzt bewerben →

Firmenbeschreibung

Hochleistungsautomation - gemeinsam zum Erfolg.

Eberhard-Maschinen finden in unterschiedlichsten Branchen ihren Einsatz wie Automobilindustrie, Hochleistungsdatenübertragung, Industrie und Automatisierung. Dabei sind es die 300 Mitarbeitenden, die Eberhard ausmachen und die Marke mit Herz, Leidenschaft und Begeisterung prägen. Ob in Europa oder in Übersee, mit der Eberhard AG haben unsere Kund:innen immer einen zuverlässigen Partner an ihrer Seite. Sie übernehmen eigenverantwortlich die Betreuung, Pflege und den Ausbau internationaler Kundenbeziehungen und entwickeln neue Absatzpotenziale zur nachhaltigen Umsatzsteigerung.

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung, Pflege und Ausbau internationaler Kundenbeziehungen (Key Accounts)
- Entwicklung neuer Absatzpotenziale zur nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Erstellung kundenspezifischer Angebote, Kalkulationen und Vertragsunterlagen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Project Engineering, Service und Marketing zur erfolgreichen Projektumsetzung
- Schrittweise Übernahme von Führungsverantwortung, z. B. Leitung eines regionalen Vertriebsteams
- Unterstützung beim Aufbau und der Weiterentwicklung des internationalen Vertriebs

Ihr Profil

- abgeschlossenes technisches Studium oder eine vergleichbare Weiterbildung zum Techniker oder Meister in der Fachrichtung Maschinenbau / Mechatronik
- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau
- Erfahrung in der internationalen Marktbearbeitung
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und digitalen Tools
- Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Ergebnisorientierung, hohe Teamfähigkeit und hohe Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft 365 (Excel, PowerPoint, Word)
- Bereitschaft, mittelfristig Führungsverantwortung zu übernehmen
- Bereitschaft zur Übernahme von Führungsverantwortung in naher Zukunft

Benefits

- Hohe Jobsicherheit in einem familiengeführten, internationalen und traditionsbewussten Unternehmen
- Ein High Tech Umfeld mit den Global Playern der Elektrotechnik und Automobilindustrie
- Ein abwechslungsreiches und herausforderndes Tätigkeitsgebiet mit viel Eigenverantwortung
- Moderne Arbeits- und Kommunikationsmittel

 Ihre Ansprechpartnerin

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich noch heute online.
Gerne stehen wir Ihnen im Vorfeld telefonisch zur Verfügung.

[Jetzt bewerben →](#)

[+49 7121 38361-40](#) 



Diana Almeida da Silva

Personalberaterin